

Le constat

Les avis client textuels se heurtent à un défi majeur : ils ne correspondent plus à la tendance actuelle qui privilégie le contenu vidéo.

Alors que la confiance dans les recommandations des consommateurs demeure essentielle, les avis clients textuels se perdent dans la masse d'informations en ligne.

Les consommateurs consacrant de moins en moins de temps à lire des avis clients long. En parallèle, l'essor de la vidéo sur les réseaux sociaux et les plateformes en ligne a instauré une nouvelle norme en matière d'engagement et de communication créant un besoin innovants pour les avis clients.



Le problème des avis client

Attention fragmentée

Lecture écourtée Manque d'émotion

Engagement réduit

Plus dans la norme des Réseaux Sociaux

Doute sur la véracité de l'avis

Combat
déséquilibrée
entre texte
Et vidéo

La proposition de valeur

Motioon permet de collecter des Avis clients vidéo de manière simple, rapide, et certifié dans un environnement sécurisé.

Les professionnels peuvent partager facilement leurs témoignages clients sur leurs réseaux sociaux, répondant ainsi à la demande croissante de communication transparente avec leurs clients.

Motioon fait de chaque témoignage client une opportunité de renforcer la confiance et de créer un lien plus fort avec son audience.







Une demande d'avis client vidéo simplifié



Un environnement sécurisé

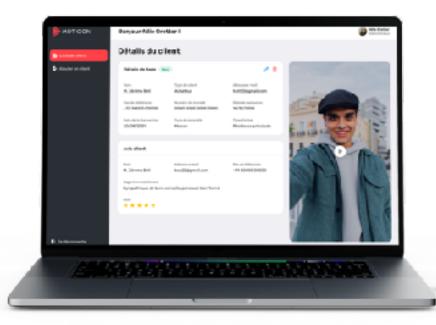


Des outils vidéos personnalisés



Le partage des avis client vidéo sur l'ensemble des réseaux sociaux

Le produit

















Abonnement
global pour les Réseaux
de Franchise



Fonction vidéo supplémentaire



Abonnement
pour micro entreprise
et PME



En marque blanche pour les sites d'avis client

Le business model



La taille du marché

Marché de l'immobilier en France

Nombre mandataire Immobilier 45 000 en 2023

Nombre Agence Immobilier 25 649 en 2021

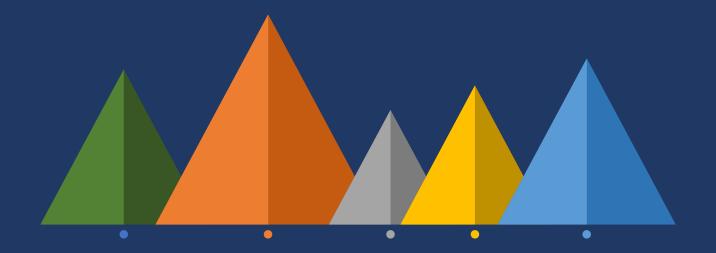
Nombre de Franchisé en France hors immobilier 58 848 en 2022

Les entreprises en France

Nombre entreprise en France : 3,8 millions en 2023

96% de micro entreprise qui ont besoin de se faire connaître

Nombre entreprise en France : 144 400 PME









Communiqué de presse



Les salons professionnels



Organisation de webinaire



Partenariat avec La maison des mandataires



Accord signé avec

- iad France 15 000 mandataires
- Propertips 800 000 utilisateurs



Partenariat en cours :

- UNIS - 6300 entreprises



Impact de la vidéo

Les consommateurs sont 64 à 85 % plus susceptibles d'acheter un produit ou un service après avoir vu une vidéo à son sujet.

Confiance dans les avis vidéos

Environ 80 % des consommateurs font confiance aux avis vidéo en ligne autant qu'aux recommandations personnelles.

Avis vidéo sur les réseaux sociaux

Les vidéos d'avis partagées sur les réseaux sociaux peuvent augmenter la visibilité de la marque jusqu'à 200 %.

Avis vidéo

Les avis clients vidéo gagnent en popularité. Environ 51 % des consommateurs préfèrent regarder des vidéos de produits ou de services

Avis sur les réseaux

Environ 71 % des consommateurs sont plus enclins à faire un achat basé sur les médias sociaux.



Les avantages concurrentiels



Amélioration du référencement



Du contenu pour les R.S



Une image de marque plus forte



Crédibilité renforcé



Authenticité et émotion



Différenciation concurrentielle



Financement

Création Fond propre depuis 2022 70 000€

Financement Phase Actuel Fond propre 20 000€



L'équipe MOTIOON



Rémi PREVEL

Producteur - Réalisateur à WRP PRODUCTION depuis 2009

0614240226 remi.prevel@motioon.com



Serge MUNOZ

Développeur WEB -

HTML - PHP - CSS - FFMPEG -

JAVASCRIPT - JQUERY - VU

0622443956 serge.munoz@motioon.com